



Proposta commerciale per associati HISTORES:

In un'ottica di potenziamento e crescita aziendale, sotto il profilo commerciale, stilistico, produttivo e comunicativo, il presente documento ha l'obiettivo di illustrare le opportunità di business dedicate all'associazione **HISTORES**, per l'aumento della distribuzione sul territorio Italiano.

In un periodo storico come quello che stiamo vivendo, in cui le vendite di altre categorie di prodotto si sono notevolmente abbassate, la calza Uomo/Donna è stato uno di quegli articoli che ha avuto delle performance decisamente importanti.

Ecco perché, per la nostra collezione calze, abbiamo pensato di proporre quanto segue :

- Pagamento a **fine stagione** con reso del 30% dell'invenduto, privilegiando il trattenimento della merce con uno sconto da concordare con il cliente in base alle rimanenze (non più del 50%) ;
- **Supporto Marketing** sui nostri canali social ;
- Possibilità di creare dei **corner/pareti personalizzate** a carico dell'azienda ;
- Possibilità di organizzare **evento in store**, in accordo con l'associato, per presentazione nuova collezione .

All'interno della collezione FW21 troverete, oltre alla calze , una serie di Gift combinati (bi-pack – tri-pack ecc ecc) , realizzati con i nostri innovativi packaging, che hanno riscosso un grande successo, soprattutto come articolo da regalo.

Seguiranno, una volta pronte le collezioni SS22, condizioni commerciali a voi dedicate.

Vi ringrazio e vi auguro una buona giornata.

Un cordiale saluto.

Paolo Scuderi

Sales Director



CALZIFICIO DI PARABIAGO MARIO RE DEPAOLINI S.P.A. | Via S. Maria 60, 20015 Parabiago (MI)

T. +39 0331 550111 | M. +39 339 8300993

www.redegroupp.it – www.instagram.com/redsoxappeal